

導入前の課題

弊社は全国に8つの事業所を持つパッケージメーカーで、販売の最前線として事業所に属した営業所が複数ある会社です。オーダーメイドの受注形態なので、事業所間の会議や、事業所内での生産打合せでは、パッケージの図面や見本などを見ながら打合せをする必要があります。従来のノートパソコンでのWEBミーティングでは、画面の見づらさや、同じ部屋で複数人参加する会議での段取りのわずらわしさが課題となっていました。

導入後の効果

MAXHUBは大きなパソコンとして使えるので、WEBミーティングのホストとして使用すると、共有資料を大きく見ることはもちろん、MAXHUBについている高性能なカメラ、マイクを使用してミーティングが出来るので、同じ部屋で複数人参加する会議でもストレスもなく進めることができます。また大きなスクリーンとして活用する際は、わざわざパソコンとHDMIなどで繋がずとも、ワイヤレススクリーンシェアをパソコンに差してワンタッチで画面を繋ぐことが出来るのはすごく便利です。投影された画面はパネルタッチで文字や図形を書いたり、ページをスワイプしたりできるので、講義やプレゼンテーションでの魅せ方効果のアップが期待できます。

今後の展望

パソコンとの親和性の高さを有効に活用していきたいと考えます。受注生産状況や売上累積の確認など、自部門の現状共有での活用や、従来紙媒体での展開が基本だった講義やプレゼンテーションを、動画やネット情報などの共有をスムーズに行いながら、興味を引き出す魅せ方に変革していきたいと考えます。